

AGENTE E RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO

Descrizione del percorso formativo in termini di motivazioni e obiettivi generali:

L'iscrizione al Ruolo di Agenti e Rappresentanti di Commercio presuppone, quale requisito di carattere formale, la frequenza con esito positivo di uno specifico corso professionale riconosciuto o organizzato dalla Regione.

Infatti, l'agente o rappresentante di commercio, prima di poter iniziare l'attività, deve iscriversi nel Ruolo degli Agenti e Rappresentanti di commercio. Per poter ottenere l'iscrizione nel Ruolo, l'interessato deve dimostrare il possesso di uno dei seguenti requisiti professionali:

- conseguimento di un diploma di scuola di secondo grado a indirizzo commerciale o laurea in materie commerciali o giuridiche
- esperienza professionale come dipendente qualificato o coadiuvante addetto al settore vendite o titolare di attività commerciale per almeno due anni negli ultimi cinque
- superamento di un apposito corso professionale

Il corso professionale RAC intende, pertanto, formare, mediante un processo formativo che garantisca l'apprendimento di nozioni legislative e di tecnica di vendita, tutela previdenziale ed assistenziale degli agenti e rappresentanti di commercio, la figura professionale dell'Agente e Rappresentante di Commercio consentendone l'iscrizione al relativo albo presso la Camera di Commercio a garanzia della professionalità di tale figura.

Più nello specifico, il corso da noi proposto vuole formare soggetti qualificati, in possesso delle conoscenze fondamentali per poter svolgere la propria attività con professionalità e in rispetto della normativa vigente, ma anche, evidenziare in modo ben preciso quale sia il ruolo e le mansioni che l'agente e/o il rappresentante deve svolgere nell'atto in cui stipula un determinato contratto con l'azienda cui deve egli stesso rappresentare.

Per la specificità delle finalità su citate, specifici obiettivi del corso faranno riferimento al trasferimento ai discenti delle conoscenze approfondite inerenti le tecniche di vendita, la contrattualistica specifica del settore, la disciplina fiscale in materia. Il tutto, affinché, alla fine del corso, gli allievi siano in grado di affrontare tutte le possibili problematiche specifiche di tale attività in modo opportuno e risolutivo.